



INFORMACIÓN EMPRESARIAL



CEDE (CLUB DE EMPRESARIOS, DIRECTIVOS Y EMPRENDEDORES) ES UNA ASOCIACIÓN MULTISectorIAL EN LA QUE SE FOMENTA EL **NETWORKING** ENTRE PROFESIONALES, LA **COLABORACIÓN** ENTRE COLEGAS Y LA GENERACIÓN DE **OPORTUNIDADES DE NEGOCIO** PARA TODOS.

DESAYUNOS NETWORKING

¿CUÁNDO? PRIMER MARTES DE CADA MES (EXCEPTO AGOSTO Y CAMBIOS PUNUALES)

¿QUÉ HACEMOS? NOS REUNIMOS PARA DESAYUNAR, INTERCAMBIAR EXPERIENCIAS, APORTAR CONOCIMIENTOS, CREAR VÍNCULOS..

¿CÓMO? COMENZAMOS CON EL **SALUDO INICIAL** Y LA **PRESENTACIÓN DE LA ASOCIACIÓN** Y CONTINUAMOS CON:



MOMENTO #1

PRESENTACIÓN INDIVIDUAL DE CADA SOCIO, CON LA INFORMACIÓN ACTUALIZADA DE SU EMPRESA O SECTOR Y **PETICIÓN DE REFERENCIAS**. SEAMOS **PROACTIVOS** PARA PEDIR Y PARA DAR (ESTE CONSEJO VALE PARA TODO EN LA VIDA). 🙋

MOMENTO #2

DAMOS BUENA CUENTA DE LAS EXQUISITAS VIANDAS (**DESAYUNAMOS**, EN CASTELLANO MODERNO, AUNQUE CON LOS TIEMPOS QUE CORREN YA NI HAY CONSENSO CIENTÍFICO DE QUE EL DESAYUNO SEA LA COMIDA MÁS IMPORTANTE DEL DÍA). 🙋

MOMENTO #3

FINALIZAMOS CON EL ANUNCIO DEL **PRÓXIMO EVENTO** Y CON UNA **RECOMENDACIÓN**: OS ANIMAMOS A TODOS A **PARTICIPAR Y APORTAR** LAS VUESTRAS (LIBROS, SERIES, PELÍCULAS, PODCAST...). **LO QUE VALE PARA LA VIDA, VALE PARA LA EMPRESA.** 👍

DECÁLOGO

CEDE*

*DE OBLIGADO CUMPLIMIENTO

- 1.- HONESTIDAD
- 2.- ASISTENCIA
- 3.- PASIÓN
- 4.- PUNTUALIDAD
- 5.- TRANSPARENCIA
- 6.- PROACTIVIDAD
- 7.- AUTENTICIDAD
- 8.- CORAJE
- 9.- CREATIVIDAD
- 10.- COMPROMISO

TODOS ESTOS MANDAMIENTOS SE RESUMEN EN UNO: AMARÁS A CEDE SOBRE TODAS LAS COSAS Y AL RESTO DE SOCIOS COMO A TI MISMO CON TU ORGANISMO. 🙋

CENAS MENSUALES NETWORKING

TERCER JUEVES DE CADA MES (EXCEPTO AGOSTO)

- 1.- NOS CITAMOS EN UN **RESTAURANTE CHULO** (SI PUEDE SER DE ALGÚN SOCIO DE CEDE, GENIAL... ¡QUE PARA ESO TENEMOS A LOS MEJORES CON NOSOTROS!).
- 2.- **RECEPCIÓN DE TODOS LOS ASISTENTES**: POR FAVOR, AYÚDANOS CON TU **PUNTUALIDAD**, POR FAVOR, POR FAVOR... (¿HE DICHO YA POR FAVOR, POR FAVOR?) 🙋
- 3.- **PONENCIA**: TRATAMOS DE ENRIQUECERNOS CON LAS EXPERIENCIAS VITALES Y LABORALES QUE NOS TRANSMITEN **EMPRESARIOS SIGNIFICATIVOS, GENTE DE ESPECIAL RELEVANCIA EMPRENDEDORES...**
- 4.- **PRESENTACIÓN DE SOCIOS**, CON ESPECIAL INTERÉS Y ATENCIÓN PARA LOS **NUEVOS MIEMBROS.** 😊



LA TÉCNICA "PROPÓN"

LA MEJOR MANERA DE CONTRIBUIR A QUE CEDE CREZCA Y SEA LA ENVIDIA DEL MUNDO EMPRESARIAL

ESTE MÉTODO MILENARIO, DESCRITO POR PRIMERA VEZ EN EL KOJIKI (TEXTO FILOSÓFICO DE JAPÓN, AÑO 712) ES DE COMPRENSIÓN SENCILLA, PERO SU EJECUCIÓN PRECISA DE UNA ESPECIAL PERICIA QUE SÓLO EL "GEN CEDE" CONCEDE (Y SIN HABERLO PREPARADO...): PROPÓN TEMAS DE DEBATE, PROPÓN OPORTUNIDADES DE NEGOCIO, PROPÓN REFERENCIAS Y RECOMENDACIONES, PROPÓN LUGARES DE ENCUENTRO, PROPÓN ACTIVIDADES LÚDICAS Y PROFESIONALES, PROPÓN PONENTES, PROPÓN NUEVAS INCORPORACIONES... ¡PROPÓN, COPÓN!

